

Министерство общего и профессионального образования Свердловской области государственное бюджетное профессиональное образовательное учреждение Свердловской области

«АЛАПАЕВСКИЙ МНОГОПРОФИЛЬНЫЙ ТЕХНИКУМ»

624600 Свердловская область, г. Алапаевск, ул. Ленина 11, корпус 1 Тел. (34346)21673,21664 Факс (34346)21664 Эл. адрес aplicey@mail.ru

Согласовано на Методическом Совете

Протокол № $\frac{6}{6}$ от « $\frac{12}{12}$ » $\frac{2000}{12}$ $\frac{1216}{12}$ г. Председатель: $\frac{6}{12}$ $\frac{121}{12}$ $\frac{121}{12}$

was:

УТВЕРЖДАЮ: «Алапаевский многопрофильный техникум»

«09» февраля 2016г

положение

МАРКЕТИНГОВОЙ СЛУЖБЕ

ПКО.10

1. Общие положения

- 1.1. Служба маркетинга образовательных услуг (в т. ч. Центр содействия трудоустройству выпускников) (далее Служба) введена для функционирования системы профессионального образования в соответствии с требованиями современного рынка образовательных услуг, удовлетворения потребностей общества, образовательных учреждений и частных лиц в образовательных услугах.
- 1.2. Настоящее положение основывается на Конституции Российской Федерации, Федеральном законе «Об образовании в Российской Федерации», рекомендации МО РФ «Примерное положение о центре содействия занятости учащейся молодежи и трудоустройству выпускников учреждений профессионального образования», Уставе техникума
- 1.3. Служба является структурным подразделением техникума, не является юридическим лицом и не имеет самостоятельного баланса.
- 1.4. Служба осуществляет свою работу во взаимодействии с другими структурными подразделениями техникума и социальными партнерами, Центром занятости населения, кадровыми службами учреждений, общественными организациями, другими образовательными заведениями и работодателями.

2. Цели и задачи Службы

- 2.1. Основные цели деятельности Службы:
- содействие трудоустройству выпускников техникума;
- подбор мест прохождения учебной и производственной практики для обучающихся в соответствии с получаемой профессией.
 - 2.2. Задачи Службы:
- 2.2.1. Сотрудничество с организациями, выступающими в качестве работодателей для выпускников и обучающихся техникума, заключение договоров с социальными партнерами.
 - 2.2.2. Исследование рынка:
- анализ спроса потребностей предприятий в кадрах как открыто заявленной (объявления, заявки в службу занятости), так и скрытой (планы по открытию новых направлений спроса);
- анализ внешних факторов: экономическая и социальная обстановка в территории, области и стране, появление нормативных и правовых документов, регламентирующих деятельность СПО, кадровых служб, служб занятости;
- анализ внутренних факторов образовательного учреждения: выявление текущего потенциала техникума, неиспользованных возможностей, способов и стоимости их задействования, альтернатив развития и пути их осуществления:
 - анализ образовательных услуг в техникуме, оценка сроков, объема и качества выпуска.
- 2.2.3. Активное продвижение образовательных услуг на рынке труда, ее пропаганда, показ ее достоинств и преимуществ; прямые контакты с потребителем.
- 2.2.4. Создание положительного привлекательного образа техникума, предоставляемых образовательных услуг и работников техникума в глазах потребителей.

3. Основные направления деятельности

- 3.1. Маркетинговые исследования рынка труда и рынка образовательных услуг:
- требований работодателей к уровню квалификации специалистов;
- оценки работодателями качества образования специалистов;
- открытие новых профессий, направлений подготовки в соответствии с потребностями рынка труда УР.
- 3.2. Реализация мер по развитию информационной системы по содействию трудоустройства выпускников осуществляется через:
 - создание страницы о Службе на сайте техникума;
 - предоставление информации в СМИ о выпуске обучающихся;
- предоставление информации о количестве выпускников техникума по различным направлениям кадровым службам предприятий;
 - разработка предложений по вопросам содействия в трудоустройстве молодых специалистов;
- оказание содействия в заключение договоров с предприятиями на предоставление рабочих мест для прохождения учебной и производственной практик;
 - информирование выпускников об имеющихся вакансиях на предприятиях.
 - 3.3. Разработка эффективных моделей организации производственной практики обучающихся техникума.
- 3.4. Сбор, анализ и представление выпускникам и обучающимся информации о состоянии рынка труда, о требованиях работодателя, предъявляемых к соискателю рабочего места, информации в сфере занятости.
- 3.5. Индивидуальная и коллективная работа с обучающимися и выпускниками по вопросам профориентации, трудоустройства и временной занятости.

4. Структура и организация работы Службы

- 4.1. Членом Службы может быть любой работник техникума.
- 4.2. Руководителем Службы маркетинга и содействия трудоустройству выпускников назначается и освобождается приказом директора техникума.
 - 4.3. Состав службы формируется на Совете техникума сроком на 2 (два) года.

- 4.4. Количественный состав Службы не ограничен. В своей деятельности служба подотчетна руководителю техникума.
- 4.5. Служба совместно с другими структурными подразделениями техникума проводит следующие мероприятия:
 - презентация специальностей;
 - презентация предприятий работодателя;
 - участие в проведении ярмарок-вакансий;
 - изучение предложений работодателя по повышению уровня квалификации выпускников;
 - анкетирование обучающихся и выпускников по вопросам трудоустройства;
 - проведение тренингов, классных часов, дней открытых дверей и др.;
 - консультирование выпускников по тактике поиска работы, написания резюме;
 - организация и проведение совещаний, семинаров по трудоустройству;
 - размещений информации на сайте техникума, в СМИ о приеме и выпуске.
- 4.6. Служба в начале учебного года составляет План работы на год, который согласовывается с методическим советом и утверждается директором техникума и доводится до сведения педагогического коллектива.
- 4.7. На педагогическом совете по итогам работы за год руководитель службы предоставляет отчет о проделанной работе.

5. Права Службы

- 5.1. Проводить социологические исследования в учебных группах.
- 5.2. Привлекать к маркетинговым исследованиям руководителей подразделений, педагогический состав и обучающихся.
 - 5.3. Устанавливать и поддерживать связь с социальными партнерами.
- 5.4. Выносить на обсуждение на педагогических, методических советах и собраниях техникума вопросы, касающиеся деятельности Службы.
- 5.5. Разрабатывать предложения по совершенствованию качества подготовки и уровня занятости выпускников техникума.
- 5.6. Ходатайствовать о поощрении преподавателей и обучающихся за активное участие в проведении маркетинговых исследований и мероприятий.

6. Документация маркетинговой службы

- 6.1. Приказ о создании, о назначении руководителя службы.
- 6.2. Положение о маркетинговой службе.
- 6.3. План работы (на учебный год).
- 6.4. Отчет за учебный год.
- 6.5. База данных (приказы, графики, планы проведения мероприятий, рекламные буклеты и т.д.).
- 6.6. Банк информации о трудоустройстве выпускников.

7. Заключительные положения

- 7.1. Изменения и дополнения в положение вносятся на заседании членов Службы при одобрении большинства присутствующих. Изменения в положении согласовываются на Совете Техникума.
 - 7.2. Ликвидация и реорганизация службы осуществляется по решению Совета техникума.